

Déclaration d'activité n° 11 92 184 81 92



Objectifs :

Connaitre les nouveautés du logiciel commercial. Applications pratiques et immédiates avec le logiciel. Accéder à une véritable autonomie dans le travail. Le stagiaire découvrira les nouvelles fonctions du logiciel et produira ses propres comptes à partir d'exercices pratiques.

Public :

Utilisateurs du logiciel Sage Gestion Commerciale

Lieu : Sur site (INTRA ENTREPRISE)

Durée : 1 à 3 journées (soit 7 à 21 heures)

Horaires : de 9h30 à 17h30

Nombre de stagiaires max. : 8

Responsable du pôle : Stéphane GODMET

Pré-requis :

Utilisation courante de l'environnement Windows. Avoir suivi une formation de base de la Gestion Commerciale. Connaissance métier.

Moyens pédagogiques – Evaluation de la formation : Salle de formation avec un minimum d'un ordinateur pour 2 personnes. Projecteur et Paper-board Attestation de présence, questionnaire qualité. Les évaluations se feront en cours de formation par le biais de questions ou d'exercice.

Programme

- Version 1.00
- La gestion des achats
 - Les demandes d'achat
 - La transformation des préparations de commande
- Visibilité
 - Filtre sur les articles en sommeil en mode catalogue
 - Impression des photos articles
 - Affichage complément série/lot et informations libres série/lot
- Productivité
 - Gestion des informations libres en colonne
 - Personnalisation des mails
 - Copier-coller des listes vers Excel
 - Gestion des glossaires multi-langues
 - Mise à jour du cours de la devise
 - Optimisation de la gestion de la contremarque
 - Mise à jour automatique des sous totaux
- Assistance et Contrôle
 - Réajustement des cumulés
 - Alerte sur le stock disponible négatif
- Traçabilité et Protection
 - Liste articles et stock
 - Gestion d'une souche par dépôt
 - Date de péremption des articles sérialisé ou par lot
 - Optimisations
- Mobilité
 - Sage Online Access
 - Version 2.00
- Clôture périodique
 - Sauvegarde/Restauration
 - Utilisateur connecté
 - Sage Customer Voice
 - Réseaux sociaux
 - Sécurité et facilité d'accès à votre société
- Actualités produits
 - Sage 100c BI Reporting
 - CRM Force de Vente – Service Client
 - Office 365 et l'application Sage contact
 - Secteur industrie – gestion de production